

# DEVENEZ MENTOR

pour de nouveaux  
entrepreneurs sur votre  
territoire de la Matawinie

UNE IMPLICATION QUI FAIT TOUTE LA DIFFÉRENCE !

## LE MENTORAT D'AFFAIRES, C'EST QUOI ?

Le mentorat d'affaires c'est : une personne ayant une expérience significative dans le domaine des affaires comme entrepreneur ou gestionnaire, «le mentor», qui souhaite partager son vécu en entrepreneuriat en accompagnant un jeune entrepreneur, le mentoré.

Le mentor, de par ses expériences différentes dans le monde des affaires, soutient son mentoré en lui apportant une vision globale sur ses projets ou ses stratégies organisationnelles.

On appelle l'union entre le mentor et le mentoré : une dyade

**C'est une relation privilégiée de confiance qui permet au mentoré de prendre en compte, de partager, et d'explorer tous les aspects de sa réalité d'entrepreneur.**

« Nous recherchons actuellement à recruter des entrepreneurs d'expériences sur le territoire de la Matawinie, prêts à devenir mentor auprès de nouveaux entrepreneurs. »

LE CONSEILLER ORIENTE

LE COACH DÉVELOPPE UNE  
COMPÉTENCE SPÉCIFIQUE

LE CONSULTANT  
RECOMMANDE

LE MENTOR  
ACCOMPAGNE ET  
MOTIVE SUR SAVOIR-ÊTRE  
ENTREPRENEUR

## QUEL EST LE RÔLE D'UN MENTOR ?

Le mentor a pour rôle d'accompagner l'entrepreneur dans son savoir-être entrepreneurial. Par ses questions et ses idées, il favorise la prise de conscience des opportunités et solutions possibles pour l'entrepreneur.

**Le mentor ne fait pas le travail à la place du mentoré, il ne le prend pas en charge. Il l'accompagne à trouver ses propres réponses à ses questions, à voir des pistes de solution. Par ses questions et ses idées, il favorise une prise de conscience, jette un éclairage nouveau sur la situation vécue par l'entrepreneur.**

### Quels sont les objectifs visés par une relation mentor et mentoré ?

- Clarifier les objectifs personnels du mentoré et ceux de son entreprise ;
- Offrir un appui moral et développer davantage le leadership du mentoré ;
- Permettre de mieux comprendre le milieu des affaires et ses aléas ;
- Discuter d'approches par rapport à la compétition, aux ressources humaines, au produit ou service, à la vision, etc. ;
- Faire profiter du jugement extérieur d'un mentor pour éclairer les décisions du mentoré ;
- Aider à apprendre à mieux contrôler le stress d'entrepreneur ou mieux gérer son temps ;
- Approfondir des idées et des projets d'expansion.

À titre de mentor vous pourriez épauler et accompagner des entrepreneurs de la Matawinie vers la réussite, grâce à votre expérience.

- L'entrepreneur s'inscrit pour être jumelé à un mentor ;
- Le mentor donne de son temps bénévolement à l'entrepreneur ;
- L'entrepreneur est écouté et accompagné ;
- Ces échanges réguliers peuvent durer environ 2 ans.

### INTÉRESSÉ À DEVENIR MENTOR ET SOUTENIR UN NOUVEL ENTREPRENEUR DE LA MATAWINIE ?

#### Pour information ou adhésion

Emmanuelle Lefebvre  
Responsable du Service de mentorat  
elefebvre@matawinie.qc.ca  
(450) 883-0717, poste 224